

Vertriebsaußendienst (m/w/d) – Bauelemente

Technische Kundenberatung – Vertrieb – Projektbetreuung | Vollzeit
Standort: Berlin-Zehlendorf oder Hoppegarten



Du verbindest technisches Know-how mit Vertriebstalent und möchtest Kunden von der ersten Beratung bis zur erfolgreichen Umsetzung ihres Projekts begleiten? Dann bist du bei uns genau richtig.

Wir sind die Wollenberg Sicherheits- und Fenstertechnik GmbH – ein traditionsreicher Familienbetrieb mit einem starken Team von aktuell 50 engagierten Mitarbeitenden in der Metropolregion Berlin-Brandenburg. Seit über 25 Jahren sorgen wir mit Leidenschaft und Erfahrung dafür, dass Fenster, Dachfenster und Türen nicht nur gut aussehen, sondern auch sicher, funktional und langlebig sind. Unser Leistungsspektrum reicht vom mechanischen Einbruchschutz über Nachrüstungen und Reparaturen bis hin zur Instandsetzung und energetischen Sanierung. Als eigenständige, herstellerunabhängige Division innerhalb der Roto Frank Unternehmensgruppe profitierst du bei uns von den Vorteilen eines starken Verbunds und einem sicheren Arbeitsplatz.

Deine Leidenschaft ist das Handwerk? Dann komm zu uns als **Vertriebsaußendienst (m/w/d) – Bauelemente** in Vollzeit und gestalte gemeinsam mit uns die Zukunft!

Deine Aufgaben

Du betreust unsere Kunden im Raum Berlin-Brandenburg direkt vor Ort und bist von der ersten persönlichen Beratung über das Aufmaß bis zur erfolgreichen Umsetzung ihres Projekts ihr kompetenter Ansprechpartner. Mit technischem Know-how und einem Gespür für individuelle Anforderungen entwickelst du maßgeschneiderte Lösungen und bringst deine Projekte erfolgreich zum Abschluss. Zu deinen Aufgaben gehören unter anderem:

- Du akquirierst neue Aufträge und betreust deine Projekte eigenverantwortlich vom Austausch eines einzelnen Fensters bis hin zur energetischen Sanierung kompletter Einfamilienhäuser. Ein Schwerpunkt deiner Tätigkeit liegt auf Lösungen im mechanischen Einbruchschutz sowie der fachgerechten Instandsetzung von Fenstern und Türen nach einem Einbruch.
- Du entwickelst bedarfsgerechte Lösungen rund um Fenster, Haus-, Wohnungs- und Terrassentüren aus allen gängigen Werkstoffen sowie Rollläden, Beschattungssysteme und passendes Zubehör.
- Du stimmst dich eng mit unserem kaufmännischen Innendienst ab, der dich auf Grundlage deiner Vorgaben bei der Angebotserstellung unterstützt und die weitere administrative Abwicklung einschließlich Auftragsbestätigungen, Lieferscheinen, Rechnungen sowie der Terminabstimmung mit unseren Kunden übernimmt.
- Du löst Materialbestellungen aus und stellst die termingerechte Materialversorgung deiner Projekte sicher.
- Du planst den Einsatz unserer Monteure und bereitest sie in wöchentlichen Baubesprechungen optimal auf ihre Projekte vor.
- Du steuerst deine Bauvorhaben in technischer und kaufmännischer Hinsicht, behältst Qualität, Termine und Kosten im Blick und sorgst für einen reibungslosen Projektablauf.
- Du koordinierst die Zusammenarbeit mit Lieferanten, Monteuren und Subunternehmern und sorgst für eine termingerechte Umsetzung deiner Projekte.

Das bringst du mit

- Du hast eine abgeschlossene technische Ausbildung, idealerweise als Tischler/Schreiner (m/w/d) oder eine vergleichbare Qualifikation im Bauwesen.
Alternativ verfügst du über eine abgeschlossene Ausbildung im Groß- und Außenhandelsmanagement mit Schwerpunkt Bauelemente-Handel.
- Du hast idealerweise Erfahrung im Umgang mit branchenüblicher Kalkulations- und Planungssoftware.
- Du zeichnest dich durch eine analytische Denkweise, kaufmännisches Verständnis sowie eine hohe Genauigkeit und Zuverlässigkeit aus.
- Du trittst freundlich, sicher und kompetent auf und arbeitest gerne im Team.
- Du arbeitest sorgfältig, selbstständig und lösungsorientiert.
- Du zeichnest dich durch eine hohe Kunden- und Dienstleistungsorientierung aus.
- Du übernimmst gerne Verantwortung und möchtest dich fachlich sowie persönlich weiterentwickeln.
- Führerschein Klasse B

Vertriebsaußendienst (m/w/d) – Bauelemente

Technische Kundenberatung – Vertrieb – Projektbetreuung | Vollzeit
Standort: Berlin-Zehlendorf oder Hoppegarten

Das erwartet dich bei uns

- Unbefristeter Arbeitsvertrag in einem zukunftssicheren Unternehmen.
- Attraktives Gehaltspaket: Jahresvergütung von 48.000 € bis 65.000 €, abhängig von deiner Qualifikation und Berufserfahrung. Bei besonderer Qualifikation, Spezialkenntnissen oder außergewöhnlich umfangreicher einschlägiger Berufserfahrung ist auch eine Vergütung über den angegebenen Gehaltsrahmen hinaus möglich.
- Dienstwagen mit Möglichkeit zur privaten Nutzung
- Wertschätzendes und offenes Miteinander in einem starken Team.
- Raum für deine Ideen sowie persönliche und fachliche Weiterentwicklung durch regelmäßige interne und externe Weiterbildungen.
- Moderne und papierlose Arbeitsprozesse mit Apple-Geräten (iPhone, iPad).
- Strukturierte und intensive Einarbeitung, damit du dich von Anfang an wohlfühlst und schnell durchstarten kannst.
- Benefits wie JobRad, Pluxee-Karte und attraktive Mitarbeiterrabatte.
- Regelmäßige Team- und Firmenevents, die den Zusammenhalt stärken.
- Mobiles Arbeiten nach erfolgreicher Einarbeitung möglich.

Was uns im Arbeitsalltag wichtig ist

Zusammenhalt, Verlässlichkeit und ein respektvoller Umgang miteinander. Wir arbeiten lösungsorientiert, unterstützen uns gegenseitig und packen gemeinsam an. Wir sind kein anonymer Großkonzern, sondern ein Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen, in dem man sich kennt und aufeinander verlassen kann.

Wenn du das Gefühl hast, dass wir gut zusammenpassen, freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen. Deine Bewerbung schickst du einfach an:

 bewerbung@sicher-wollenberg.de

Wir freuen uns auf dich!



Unsere Standorte:

Zentrale Zehlendorf

Wupperstraße 10 | Gebäude F4, 14167 Berlin

Niederlassung Hoppegarten

Gewerbestraße 24, 15366 Hoppegarten